



ordine dei medici
e degli odontoiatri
della provincia di salerno

COMMISSIONE ALBO ODONTOIATRI

50 CREDITI ECM

Riferimento ECM 4102

8 GIORNATE



in collaborazione con:



SALERNO CONTINUING EDUCATION 2026

La partecipazione a tutte e 8 le mattinate
da diritto a ricevere in omaggio
un FAD da 50 crediti ECM

RELAZIONI SABATO MATTINA: 9.00 - 13.00

PRESENTAZIONE

Care Colleghe e cari Colleghi,

come ben sapete, l'aggiornamento professionale non rappresenta soltanto un'opportunità di crescita culturale e clinica, ma costituisce un **obbligo formativo previsto dal sistema ECM (Educazione Continua in Medicina)**, al quale ogni Odontoiatra è tenuto ai fini del mantenimento dei requisiti professionali

e deontologici. L'acquisizione dei crediti ECM è oggi parte integrante della responsabilità professionale, anche ai fini della copertura assicurativa per la conduzione dello studio oltre che elemento fondamentale per garantire qualità, sicurezza e appropriatezza delle cure offerte ai pazienti.

Tra gli eventi che svolgeremo nel 2026 abbiamo inserito anche il seguente format, strutturato con particolare attenzione alla qualità scientifica e alla concretezza applicativa: sono previsti **otto incontri**, che consentiranno l'attribuzione complessiva di **50 Crediti ECM**, corrispondenti al fabbisogno annuale previsto per il 2026.

Per ottenere i crediti sarà necessario partecipare ad almeno sei incontri in presenza. Al termine del percorso verrà fornita una password personale che consentirà di accedere gratuitamente al corso FAD contenente le registrazioni degli eventi. Sarà quindi possibile completare l'iter formativo rispondendo online al questionario di verifica dell'apprendimento, secondo le modalità previste dalla normativa ECM.

Gli argomenti trattati affronteranno tematiche di grande attualità e interesse clinico e gestionale: dal management e dalla gestione dello studio dentistico - oggi sempre più centrale in un contesto normativo e organizzativo complesso - fino alle più recenti evoluzioni in ortodonzia, protesi ed endodonzia, con relatori qualificati e contenuti immediatamente spendibili nella pratica quotidiana.

L'obiettivo è offrire un percorso formativo completo, aggiornato e di alto livello scientifico, che coniughi l'adempimento dell'obbligo ECM con un reale valore aggiunto per la nostra attività professionale.

Confido d'incontrarvi per condividere crescita professionale, confronto e aggiornamento, non senza il piacere di vedersi.



Gaetano Ciano
Presidente Albo Odontoiatri
OMCeO della provincia di Salerno

CALENDARIO

Sabato 21 Marzo 2026

Efficienza e gestione dello staff clinico

Dott. Riccardo Scarpa

Sede: ANDI Salerno (Via Enrico Bottiglieri 13, Salerno)

APERTO AL PERSONALE DI STUDIO

—

Sabato 30 Maggio 2026

**I casi endodontici complessi. Lesioni, fistole, ascessi:
diagnosi, trattamento e longevità.**

Dott. Andrea Polesel

Sede: Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

—

Sabato 20 Giugno 2026

L'endodonzia semplificata:

l'avvento di un nuovo sistema rotante

Dott. Andrea Balocco

Sede: Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

—

Sabato 19 Settembre 2026

Economia dello studio e pagamenti digitali

Dott. Andrea Gheno

Sede: ANDI Salerno (Via Enrico Bottiglieri 13, Salerno)

APERTO AL PERSONALE DI STUDIO

—

Sabato 17 Ottobre 2026

**Ancoraggio scheletrico su TADs palatali
nel paziente adulto: vantaggi e
procedure di successo**

Dott. Cristiano Segnini - Dott. Giorgio Oliva

Sede: Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

—

Sabato 24 Ottobre 2026

**La gestione del profilo di emergenza
nei restauri diretti in composito**

Dott. Nicolò Barbera

Sede: Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

—

Sabato 21 Novembre 2026

**7 pilastri per lo studio profittevole
con l'aiuto della AI**

Arcangelo Zullo

Sede: ANDI Salerno (Via Enrico Bottiglieri 13, Salerno)

APERTO AL PERSONALE DI STUDIO

—

Sabato 12 Dicembre 2026

**Dall'analisi estetica al risultato finale: approcci
contemporanei ai restauri diretti nei settori anteriori**

Dott. Luca Tacchini

Sede: Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

DOTT. RICCARDO SCARPA

21 Marzo 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

APERTO AL PERSONALE DI STUDIO

Sede:

ANDI Salerno (Via Enrico Bottiglieri 13, Salerno)

Efficienza e gestione dello staff clinico

Il mondo odontoiatrico è cambiato. Da un recente studio di mercato si evidenzia come molti titolari di studio dentistico lamentino una riduzione significativa dei margini risultanti dalla propria attività. Nel corso "gestione efficiente dello staff clinico", dimostreremo come le cause di questa riduzione del margine non siano mai esterne bensì interne allo studio. Cause determinate da una risposta inadeguata o non tempestiva alle modifiche del mercato odontoiatrico degli ultimi 20 anni. Proprio "una corretta gestione dello staff clinico" si sta dimostrando come l'elemento tra i vari, che permetta lo sviluppo di uno studio dentistico in linea con un aumento delle marginalità dello stesso.



DOTT. ANDREA POLESEL

30 Maggio 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

Sede:

Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

I casi endodontici complessi. Lesioni, fistole, ascessi: diagnosi, trattamento e longevità.

Oggi la gestione dei casi complessi non è più "accanimento terapeutico" come in passato, ma rappresenta la routine quotidiana, non solo per lo specialista, ma anche per il dentista generico. Dopo 30 anni di esperienza clinica interdisciplinare, nel rispetto della letteratura scientifica, alcuni fattori chiave rivestono un ruolo determinante: la centralità del paziente nel rispetto del Daughter's test, le esigenze estetiche e le soluzioni di compromesso in grado di soddisfare le aspettative del paziente non sempre disponibile a sostenere lunghi e costosi piani di cura ideali.



DOTT. ANDREA BALOCCO

20 Giugno 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

Sede:

Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

L'endodonzia semplificata:

l'avvento di un nuovo sistema rotante

Negli ultimi anni, l'evoluzione del mercato odontoiatrico in area endodontica ha garantito una semplificazione nell'esecuzione delle terapie canalari: l'introduzione delle leghe NiTi termicamente modificate si è infatti tradotta in un notevole aumento della resistenza ai cicli di carico e all'agevolazione al superamento di curvature severe. Il nuovo sistema rotante Kite Gold esalta queste caratteristiche positive mantenendo una marcata capacità di taglio e proponendo una sequenza ottimizzata per l'endodonzia quotidiana. Dopo la fase di sagomatura, il sigillo canalare con i nuovi cementi bioceramici e la restaurativa adesiva post-endodontica diretta o indiretta finalizzano il caso clinico garantendo la prognosi a lungo termine di elementi dentari con ampio mantenimento della sostanza dentale originaria.



DOTT. ANDREA GHENO

19 Settembre 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

APERTO AL PERSONALE DI STUDIO

Sede:

ANDI Salerno (Via Enrico Bottiglieri 13, Salerno)

Economia dello studio e pagamenti digitali

Una gestione finanziaria efficace dello studio odontoiatrico si basa su tre pilastri: monitoraggio costante del flusso di cassa, pianificazione degli investimenti in attrezzature e tecnologie, e creazione di riserve per imprevisti. I pagamenti digitali accelerano il ciclo di incasso, permettendo una pianificazione finanziaria più precisa e riducendo il rischio di scoperti bancari. È consigliabile mantenere una riserva liquida equivalente a 3-6 mesi di spese operative e utilizzare software gestionali integrati per il monitoraggio in tempo reale.



DOTT. CRISTIANO SEGNINI - DOTT. GIORGIO OLIVA

17 Ottobre 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

Sede:

Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

Ancoraggio scheletrico su TADs palatali nel paziente adulto: vantaggi e procedure di successo

La contrazione trasversale è una delle problematiche più diffuse in ortodonzia. In passato, se il paziente non veniva trattato in età pre-puberale, l'unico modo di ottenere un'espansione ortopedica era offerto dalla chirurgia, che implicava invasività, rischi ed elevati costi biologici e non. Da alcuni anni si sono iniziati a sfruttare i vantaggi dell'ancoraggio scheletrico, che oltretutto non richiede la collaborazione del paziente, con mini-impianti palatali che consentono di evitare la chirurgia ortognatica. Questo approccio sta avendo sempre più ampia diffusione su pazienti adolescenti e adulti, consentendo di gestire con relativa semplicità situazioni anche molto complesse, poi finalizzate con trattamenti ortodontici "ordinari". Si illustreranno, attraverso un gran numero di casi clinici, le procedure terapeutiche per avere risultati predicibili e prevenire possibili complicanze.



DOTT. NICOLÒ BARBERA

24 Ottobre 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

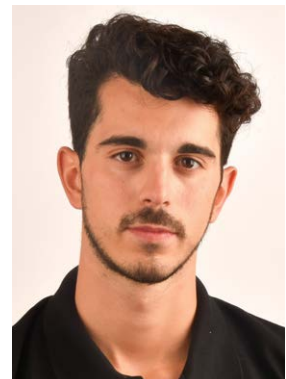
Sede:

Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

La gestione del profilo di emergenza nei restauri diretti in composito

Una panoramica analizzando anche la letteratura scientifica per capire e saper riprodurre nel proprio studio i restauri anteriori diretti. Dalla quarta classe, alla gestione dei diastemi fino ad arrivare alle faccette dirette in composito.

Live demo di una faccetta diretta in composito.



ARCANGELO ZULLO

21 Novembre 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

APERTO AL PERSONALE DI STUDIO

Sede:

ANDI Salerno (Via Enrico Bottiglieri 13, Salerno)

7 pilastri per lo studio profittevole con l'aiuto della AI

L'intelligenza artificiale sta trasformando radicalmente il settore odontoiatrico, offrendo opportunità straordinarie per aumentare la redditività e l'efficienza degli studi dentistici. Questa guida presenta i sette pilastri fondamentali che ogni studio moderno dovrebbe implementare per rimanere competitivo e massimizzare i risultati economici attraverso l'innovazione tecnologica.



DOTT. LUCA TACCHINI

12 Dicembre 2026 - ORE: 09.00 - 13.00

Sede:

Saint Joseph Albergo (Via S. Allende n.66, Salerno)

Dall'analisi estetica al risultato finale: approcci contemporanei ai restauri diretti nei settori anteriori

L'odontoiatria restaurativa moderna nei settori anteriori richiede un equilibrio sempre più raffinato tra estetica, funzione, predicibilità e minimamente invasività. L'evoluzione dei materiali compositi, dei sistemi adesivi e dei protocolli digitali ha ampliato le possibilità terapeutiche, rendendo i restauri diretti e le faccette una soluzione altamente performante anche in casi complessi. Questa relazione analizza il percorso clinico completo, dall'analisi estetica iniziale alla realizzazione del risultato finale, ponendo particolare attenzione alla diagnosi integrata, alla valutazione dei parametri estetici (proporzioni dentali, linea del sorriso, tessuti molli, colore e texture), alla pianificazione analogica e digitale e alla comunicazione con il paziente. Verranno approfondite le moderne strategie operative per la scelta dei materiali, la stratificazione dei compositi, la gestione dei margini e dei profili di emergenza, nonché le tecniche di finitura e lucidatura per garantire integrazione cromatica e stabilità nel tempo. Attraverso casi clinici e protocolli step-by-step, l'obiettivo è fornire al clinico strumenti pratici per aumentare la predicibilità dei risultati estetici e funzionali, migliorare l'efficienza operativa e soddisfare le crescenti aspettative dei pazienti, nel rispetto dei principi di conservazione dei tessuti dentali.



Modalità iscrizione

Tramite il portale di CAO Salerno attraverso il link:
www.caosalerno.it/eventi.html

Segreteria Organizzativa

e20 S.r.l. (Provider ECM n. 410)

Via A. Cecchi, 4/7 scala B

16129 Genova

Tel: +39 010 5960362

Email: corsi@e20srl.com

Web: e20srl.com

C.F. e P.I.: 01236330997



Sedi del corso

A.N.D.I. Salerno

Via Enrico Bottiglieri, 13 - 84134 Salerno (SA)

SAINT JOSEPH ALBERGO

Via S. Allende, 66 - 84131 Salerno (SA)

Con il contributo non condizionante di:



In caso di mancata partecipazione verrà effettuato un rimborso al netto dei diritti di Segreteria (50% della quota di iscrizione IVA compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 15 giorni lavorativi prima dallo svolgimento dell'evento per comprovati motivi. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla ricevuta del bonifico.